

U cilju razvoja našeg tima korporativne prodaje, raspisujemo konkurs za radno mesto:

MENADŽER PRODAJE ZA KLJUČNE KUPCE BEOGRAD



OPIS POSLA

- Sprovođenje dnevnih prodajnih aktivnosti
- Identifikovanje novih potencijalnih klijenata i evaluacija novih poslovnih prilika
- Implementacija poslovne i prodajne strategije kompanije
- Razvoj snažnih i uspešnih poslovnih odnosa sa domaćim i stranim klijentima
- Kontrola realizacije poslovnih i prodajnih aktivnosti
- Koordinacija poslovanja i aktivnosti sa drugim sektorima u kompaniji

ŠTA TRAŽIMO

- Minimum četiri godine iskustva u korporativnoj prodaji
- Dve godine iskustva prodaje u ICT industriji
- Prednost čini iskustvo u prodaji Cloud i Security rešenja
- Poznavanje tržišta, sa akcentom na velika i srednja preduzeća
- Izuzetne komunikacione i prezentacione veštine
- Jake pregovaračke veštine
- Dokazani prodajni rezultati u karijeri
- Samostalnost i inicijativa u radu uz usmerenost na rezultat
- Odlično poznavanje engleskog jezika
- Vozačka dozvola

Ako želite da se pridružite našem timu, pošaljite CV uz naznaku Aplikacija za poziciju Menadžer prodaje za ključne kupce na email adresu: hr.orion@oriontelekom.rs

Biće kontaktirani samo kandidati koji ulaze u uži krug izbora. Sve aplikacije biće tretirane uz potpunu diskreciju.

www.oriontelekom.rs

ORION
telekom